

Dietro ogni immobile
ci sono persone.



Conversation Mastery

IMMOBILIARE E PROPERTY MANAGEMENT

Un affitto, una vendita o una riparazione si giocano in una conversazione.
La fiducia nel settore immobiliare non si improvvisa. Si allena.

CONVERSAZIONI MIGLIORI. PROGRESSI MISURABILI.

CENTRO STUDI LOGOS · RICERCA

+60%

Miglioramento delle capacità comunicative
dopo una settimana di pratica (in media 3 sessioni
a settimana)

10–15 Minuti
a sessione

Il tuo portafoglio. I tuoi standard. Le tue conversazioni reali.

Inquilini e acquirenti virtuali realistici · Feedback personalizzato · Progressi misurabili



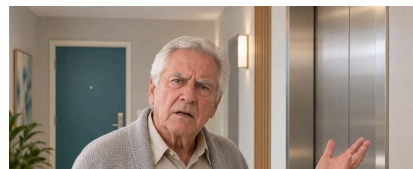
CALMA A OGNI CHIAMATA

I team si allenano su infiltrazioni, ascensori guasti e reclami con inquilini virtuali, perché le prime parole diano il tono giusto.



DUBBI RISOLTI, AFFARI SALVI

Gli agenti si allenano su valutazioni, visite e offerte con clienti che hanno già un prezzo in mente. Il feedback trasforma le obiezioni in passi concreti.



OGNI CLIENTE, LA SUA LINGUA

304 milioni di persone vivono fuori dal Paese di nascita. Allenarsi in oltre 40 lingue con clienti virtuali di culture diverse.

PARTIRE DALLE RECENSIONI DEGLI INQUILINI

Scegliere un portafoglio, 10 recensioni positive e 10 negative. Allenare il team, misurare i progressi ed estendere ciò che funziona.

ONLINE, IN PRESENZA O IN SALE IMMERSIVE · OLTRE 40 LINGUE

