

DIRITTO E COMPLIANCE

Simulazioni AI per esami testimoniali e negoziazioni

Prova domande, ascolto e strategia prima di uno scambio professionale ad alta pressione, con testimoni e controparti virtuali che rispondono in base a ciò che chiedi.

Leggere il fascicolo non è la stessa cosa che aver fatto la domanda.

Testimoni e controparti virtuali per esami e controesami, colloqui preparatori e trattative. Il testimone risponde in base alle domande che riceve; la controparte ha interessi e un margine di accordo definiti nel caso. I partecipanti provano una linea di domande o una strategia negoziale, rivedono i punti irrisolti e le occasioni mancate e provano un altro approccio. I casi sono costruiti sulla giurisdizione e sull'obiettivo formativo; l'output dell'AI non sostituisce mai il fascicolo, le regole processuali o il giudizio professionale.

4

CRITERI OSSERVATI IN OGNI PROVA

AI

TESTIMONI E CONTROPARTI CHE REAGISCONO

40+

LINGUE, UNO STANDARD

I PROBLEMI CHE RISOLVIAMO PER STUDI LEGALI, DIREZIONI LEGALI E FUNZIONI COMPLIANCE

01 — ESAME SENZA PROVA

La prima volta che la domanda viene fatta è in udienza

Le linee di domande si preparano sulla carta e si testano su un testimone vero. Un testimone virtuale le cui risposte dipendono dalle domande permette di provare, sbagliare e affinare la sequenza prima che conti.

02 — NEGOZIARE ALLA CIECA

Interessi, alternative e limiti dell'altra parte si immaginano, non si verificano

Controparti con interessi e margini di accordo definiti permettono di testare offerte, concessioni e tempi, e di vedere dove una strategia si rompe.

03 — FORMARE LA PROSSIMA GENERAZIONE

I praticanti imparano esami e negoziazioni guardando, raramente facendo

I giovani avvocati hanno poche occasioni di allenarsi prima della responsabilità reale. Prove con supervisione e debriefing danno loro ripetizioni, feedback e una traccia dei progressi.

DESTINATARI

Avvocati del contenzioso, team di arbitrato e risoluzione delle controversie, giuristi d'impresa che gestiscono controversie e operazioni, professionisti di compliance e internal investigation che conducono colloqui; praticanti e associate di studi legali; ordini e scuole forensi.

FORMATO

Online, in aula o in sale immersive, senza visori. Prove con testimoni e controparti virtuali; registrazioni e trascrizioni; debriefing e supervisione definiti dai professionisti. Giurisdizione, ruolo, fase, materiali del caso e lingua sono configurabili. Le garanzie di riservatezza per i dati di casi reali si definiscono con te. Integrato con la tua piattaforma di apprendimento.





DENTRO LA SOLUZIONE

Chiedi. Ascolta. Adatta. Poi prova un altro approccio.

01 **Prepara il caso**

Fatti, fonti, obiettivi, vincoli processuali e le possibili risposte del testimone o della controparte.

02 **Conduci la prova**

Domande, ascolto, incoerenze e obiezioni, strategia adattata in tempo reale. Quattro criteri: pertinenza e sequenza delle domande, ascolto e approfondimento, gestione di incoerenze e obiezioni, coerenza tra strategia, deontologia e regole applicabili.

03 **Rivedi e ripeti**

Sequenza, formulazioni, occasioni mancate, conseguenze; poi un altro approccio, con lo stesso testimone o con uno diverso.

04 **Testimone o trattativa**

La stessa impostazione gestisce un esame o controesame, un colloquio preparatorio o una negoziazione con interessi e margini di accordo definiti nel caso.

COSA RICEVI

Testimoni virtuali

Risposte che cambiano con le domande.

Controparti negoziali

Interessi e margini di accordo definiti nel caso.

Prove registrate

Sequenza e formulazioni riviste nel debriefing.

Pratica supervisionata

Debriefing e supervisione definiti dai tuoi professionisti.

Parti da un caso

Scegli un dipartimento e una pratica in arrivo, anonimizzata o ricostruita. Costruiamo il testimone o la controparte virtuale, tre avvocati si allenano per due settimane sotto supervisione e rivediamo insieme che cosa è cambiato in sequenza, formulazioni e strategia.

FUNZIONA CON PARLARE IN PUBBLICO

Gli stessi interlocutori guidati dall'AI servono Parlare in pubblico e comunicare con efficacia: udienza, incontro con il cliente e trattativa si possono provare come un'unica sequenza.

PARTE DELL'OFFERTA DIRITTO E COMPLIANCE

Una delle cinque soluzioni e-REAL per Diritto e compliance, con Pensiero strategico e giudizio professionale, Smart Hiring per i professionisti del diritto, Parlare in pubblico e Avvocati e giuristi come partner del business.

PARLIAMOCI

Prenota una demo su www.e-real.net o proponici un caso per un pilota.

CONTATTO

Danils Vanags
danils@logosnet.org

e-REAL[®]
by LOGOSNET

