

Parlare in pubblico e comunicare con efficacia

Rendi utilizzabili rischi, opzioni e raccomandazioni per clienti, consigli di amministrazione, team e interlocutori internazionali. Prova lo scambio con interlocutori guidati dall'AI prima che avvenga.

Una precisione che nessuno può usare non è precisione.

L'analisi giuridica vale quando chi ascolta può agire di conseguenza. Questa soluzione permette di provare presentazioni e conversazioni difficili con interlocutori simulati guidati dall'AI: presentare le opzioni, rispondere alle domande, gestire le obiezioni di un cliente, di un consiglio di amministrazione, di un'autorità o di un interlocutore internazionale, nella propria lingua. Il feedback riguarda chiarezza, attenzione al pubblico, ascolto e capacità di trasformare l'analisi in scelte; un facilitatore può aggiungere osservazioni professionali.

10-15

MINUTI PER PROVA

4

CRITERI
OSSERVATI IN
OGNI SESSIONE

40+

LINGUE, UNO
STANDARD

I PROBLEMI CHE RISOLVIAMO PER STUDI LEGALI, DIREZIONI LEGALI E FUNZIONI COMPLIANCE

01 — IL BRIEFING INUTILIZZABILE

Venti minuti di cautele, e il board ancora non sa che cosa decidere

I giuristi sono formati per essere completi, non per essere utilizzabili. Provare un briefing con un consiglio simulato che chiede di costi, tempi e reputazione insegna a separare fatti, ipotesi e raccomandazione.

02 — LE OBIEZIONI CHE FANNO DERAGLIARE

Una domanda difficile del cliente, e la struttura crolla

Domande e obiezioni sono il momento in cui la credibilità si conquista o si perde, e nessuno le prova. Gli interlocutori simulati reagiscono a ciò che viene detto e incalzano; i partecipanti imparano ad ascoltare, rispondere e tenere il filo.

03 — PUBBLICI DIVERSI, STESSO DISCORSO

Clienti, team, autorità e interlocutori internazionali ricevono la stessa spiegazione

Ogni pubblico richiede ordine, profondità e linguaggio diversi. Lo stesso caso si può provare ogni volta con un pubblico o un vincolo diverso, finché il giurista si adatta senza perdere precisione.

DESTINATARI

Partner e associate di studi legali; general counsel e direzioni legali; responsabili compliance che presentano a consigli di amministrazione e autorità; praticanti che si preparano al contatto con i clienti; giuristi che lavorano in una seconda lingua con interlocutori internazionali.

FORMATO

Online, in aula o in sale immersive, senza visori. Prove da 10-15 minuti con interlocutori guidati dall'AI; registrazioni e trascrizioni; feedback automatico più osservazioni opzionali di un facilitatore. Ruolo, pubblico, lingua, contesto, durata, materiali e livello di pressione sono configurabili. Integrato con la tua piattaforma di apprendimento.





DENTRO LA SOLUZIONE

Che cosa dire. A chi. In quale ordine.

01 **Prepara il messaggio**

Individua la decisione richiesta, le informazioni essenziali e le preoccupazioni di chi ascolta: costi, tempi, reputazione, esposizione.

02 **Prova lo scambio**

Presenta le opzioni a un interlocutore simulato; rispondi a domande e obiezioni; adatta linguaggio e ritmo. L'interlocutore reagisce a ciò che viene detto, non a un copione.

03 **Rivedi e ripeti**

Rivedi registrazione o trascrizione con feedback su apertura e struttura, chiarezza senza perdere precisione, ascolto e gestione delle obiezioni, raccomandazioni azionabili. Poi riprova con un pubblico o un vincolo diverso.

04 **Un briefing al board**

Un giurista presenta una scelta con implicazioni regolatorie e commerciali; la simulazione solleva domande su costi, tempi e reputazione; il partecipante riformula separando fatti, ipotesi e raccomandazione.

COSA RICEVI

Interlocutori simulati

Clienti, consigli di amministrazione, autorità, interlocutori internazionali.

Registrazioni e trascrizioni

Ogni prova rivista, non ricordata.

Quattro criteri

Struttura, chiarezza, ascolto, raccomandazioni azionabili.

Facilitatore opzionale

Osservazioni professionali oltre al feedback automatico.

Parti dal prossimo briefing reale

Scegli cinque giuristi e le presentazioni che hanno davanti nel prossimo mese: un aggiornamento al board, un incontro con un cliente, un'audizione davanti a un'autorità. Configuriamo gli interlocutori, si allenano per tre settimane e verifichiamo insieme come sono andati i briefing reali.

FUNZIONA CON SPEAK TO LEAD

Per dirigenti e senior partner, il programma Speak to Lead aggiunge due giornate in aula su costruzione del messaggio, presenza e delivery, con tutoring individuale sulle comunicazioni reali in arrivo.

PARTE DELL'OFFERTA DIRITTO E COMPLIANCE

Una delle cinque soluzioni e-REAL per Diritto e compliance, con Pensiero strategico e giudizio professionale, Smart Hiring per i professionisti del diritto, Simulazioni AI per esami testimoniali e negoziazioni e Avvocati e giuristi come partner del business.

PARLIAMOCI

Prenota una demo su www.e-real.net o proponici un gruppo di giuristi per un pilota.

CONTATTO

Danils Vanags
danils@logosnet.org

e-REAL[®]
by LOGOSNET

